

Vind jij het leuk om commerciële kansen te signaleren en daar actie op te ondernemen? Dan is dit een vacature voor jou!

## SALES SERVICE REPRESENTATIVE

Solliciteer direct!



Zwolle



40 uur per week

### Jouw functie:

Nadat jij bekend bent met onze organisatie en de diensten die wij leveren, ga je snel aan de slag om onze klanten optimaal te verder te helpen. Dagelijks heb je contact met de klanten uit jouw eigen regio, je directe buitendienst collega en alle uitvoerende afdelingen. Dit maakt jou dé schakel tussen klant en organisatie.

Verder ben je continu bezig met bedenken hoe je je eigen en de teamportefeuille verder kunt uitbreiden. De ene dag bel je met een klant over extra diensten die GLS aanbiedt en een andere dag raak je met een klant in gesprek over het uitbreiden van zijn volume. Gisteren heb je na wat zoekwerk een goede lead gevonden: je legt contact met deze organisatie en plant in overleg met jouw buitendienstcollega's een kennismakingsgesprek in. Aan het eind van de week maak je de balans op: door middel van een cijfermatige onderbouwing laat jij aan de organisatie zien wat er goed is gegaan en waar nog kansen liggen. Volgende week heeft nog veel meer uitdagingen in petto!

### De belangrijkste taken:

- Je realiseert nieuwe omzet en bindt nieuwe en bestaande klanten aan de organisatie;
- Je verkoopt zelfstandig diensten van GLS aan nieuwe en bestaande klanten;
- Je signaleert kansen en mogelijkheden om jezelf te verbreden en je kennis te vergroten door deel te nemen aan projecten binnen de organisatie.

### Wij vragen:

- Een ambitieuze mbo'er met een afgeronde commerciële opleiding;
- Enkele jaren werkervaring;
- Iemand met ervaring in B2B-outbound bellen;
- Communicatief zeer vaardig in woord en geschrift in zowel Nederlands als Engels;
- Humor, een positieve insteek en een gezonde drive om je collega's te ondersteunen!

### Ons aanbod:

- Ruimte voor persoonlijke inbreng en creativiteit;
- Goede initiatieven worden bij ons gesteund;
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden.

### Interesse?

Solliciteer direct met jouw motivatie en CV via de gele knop of stuur een e-mail naar: [sollicitatie@gls-netherlands.com](mailto:sollicitatie@gls-netherlands.com).

### GLS: Persoonlijk, Proactief, Professioneel en Positief

GLS Netherlands is een van de meest toonaangevende logistiek dienstverleners in Nederland. De wereld van pakketdistributie is volop in beweging en groeit. Wil jij samen met ons groeien? Bij GLS krijgen medewerkers de ruimte voor eigen inbreng en ondernemerschap in een professionele organisatie. Met onze collega's dragen wij zorg voor het leveren van miljoenen pakketten op jaarbasis vanuit onze 16 locaties in Nederland. Samen gaan we voor kwaliteit. ***We deliver, together!***

Bekijk ook onze [bedrijfsfilm](#) om een indruk van onze organisatie en dienstverlening te krijgen.  
*Commerciële acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.*