

Vind jij het leuk om commerciële kansen te signaleren en daar actie op te ondernemen? Dan is dit een vacature voor jou!

Commercieel Medewerker Binnendienst

Standplaats Zwolle | 40 uur per week

Jouw functie:

Nadat jij bekend bent met onze organisatie en de diensten die wij leveren, ga je snel aan de slag om onze klanten optimaal te verder te helpen. Dagelijks heb je contact met de klanten uit jouw eigen regio, je directe buitendienst collega en alle uitvoerende afdelingen. Dit maakt jou dé schakel tussen klant en organisatie

Verder ben je continu bezig met bedenken hoe je je eigen en de teamportefeuille verder kunt uitbreiden. De ene dag bel je met een klant over extra diensten die GLS aanbiedt en een andere dag raak je met een klant in gesprek over het uitbreiden van zijn volume. Gisteren heb je na wat zoekwerk een goede lead gevonden: je legt contact met deze organisatie en plant in overleg met jouw buitendienstcollega's een kennismakingsgesprek in. Aan het eind van de week maak je de balans op: door middel van een cijfermatige onderbouwing laat jij aan de organisatie zien wat er goed is gegaan en waar nog kansen liggen. Volgende week heeft nog veel meer uitdagingen in petto!

Jouw verantwoordelijkheden:

- Je realiseert nieuwe omzet en bindt nieuwe en bestaande klanten aan de organisatie.
- Je verkoopt zelfstandig diensten van GLS aan nieuwe en bestaande klanten.
- Je signaleert kansen en mogelijkheden om jezelf te verbreden en je kennis te vergroten door deel te nemen aan projecten binnen de organisatie.

Jouw team bestaat uit 11 collega's, binnen- en buitendienst. Als commercieel medewerker binnendienst bij GLS heb je een zelfstandige functie en een proactieve rol binnen het team van de regionale verkoopafdeling. Jouw enthousiasme en doortastendheid zijn een waardevolle aanvulling op het team.

Jij hebt:

- HBO werk- en denkniveau.
- Een gezonde dosis lef, nieuwsgierigheid, bent ondernemend en sterk klantgericht.
- De wil om te leren en te ontwikkelen.
- Communicatief vaardig in woord en geschrift, Engels en Duits is een pré.
- Humor, een positieve insteek en een gezonde drive om je collega's te ondersteunen.

Wij bieden:

- Een uitdagende functie binnen een groeiende organisatie.
- Een werkomgeving met veel zelfstandigheid.
- Een persoonlijk ontwikkelingsplan gericht op doorgroei.
- Een marktconform salaris en een goed pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden.

Over GLS

GLS is een van de meest toonaangevende logistiek dienstverleners in Nederland. De wereld van pakketdistributie is volop in beweging en groeit. Wil jij samen met ons groeien? Bij GLS krijgen medewerkers de ruimte voor eigen inbreng en ondernemerschap in een professionele organisatie. Met onze collega's dragen wij zorg voor het leveren van miljoenen pakketten op jaarbasis vanuit onze 16 locaties in Nederland. Samen gaan we voor kwaliteit. **Dát is GLS.**

Bel jij ons?

Sollicitaties met uitgebreide motivatie en CV kunnen per e-mail worden gestuurd aan: sollicitatie@gls-netherlands.com. Voor nadere inhoudelijke informatie over deze functie kan telefonisch contact worden opgenomen met de afdeling P&O op telefoonnummer 088-5503006.

Bekijk ook onze bedrijfsfilm om een indruk van onze organisatie en dienstverlening te krijgen.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.