

Csatlakozz a GLS csapatához!

Minőségben piacvezetők

A GLS Hungary Magyarország legkedveltebb csomaglogisztikai vállalata. Megbízható szállítási megoldásokat kínál belföldön és Európában. A GLS dolgozói, az alvállalkozói partner hálózattal együtt azon dolgoznak, hogy biztosítsák a magas minőségű csomagszállítási szolgáltatásokat.

Egy munkahely, ami inspirál

A GLS által vallott alapvető értékek a megbízhatóság, a biztonság, az átláthatóság, a rugalmasság és a fenntarthatóság. Folyamatosan növekvő céggként a GLS arra törekszik, hogy vonzó karrier lehetőséget biztosítson a munkatársainak, megbecsüli a kitarító munkát és folyamatos képzést szervez részükre.



Az alábbi munkakörbe keresünk munkatársat:

Sales Service Supervisor (Telefonos Értékesítői Csoportvezető)

Miben számítunk rád?

Sales Service Supervisorként feladatod lesz a GLS Hungary telefonos értékesítői csapatának menedzselése. Egy több, mint 10 fős csapatot fogsz irányítani, motiválni és fejleszteni.

Feladataid közé fog tartozni:

- Csoportvezetőként a Telefonos értékesítői csapat napi munkájának koordinálása
- Új kollégák kiválasztásában, betanításában való aktív részvétel
- Riportálás, elemzések a telefonos értékesítők teljesítményéről, eredményekről, stratégiai tervezés
- Közvetlen felettesed, a Sales Back Office Manager munkájának támogatása
- Akciók szervezése, koordinálása, prezentálása
- Részvétel a csoport mindennapi munkájában
- A céges működési elvárások betartása és betartatása

Mit kínálunk?

- Széleskörű juttatási csomag (13. havi fizetés, cafetéria, teljesítménybónusz, munkabajárás költségtérítés)
- Barátságos, támogató csapat
- Modern munkakörnyezet
- Home Office lehetőség (alkalmanként)
- Folyamatos szakmai fejlődési lehetőségek, tréningek, konferenciák

Mi az amit elvárunk?

- Felsőfokú végzettség
- Középfokú angol nyelvtudás
- Legalább 3 év telefonos értékesítői tapasztalat és csoportvezetésben szerzett legalább 1 éves tapasztalat
- Felhasználói szintű számítástechnikai ismeretek (magasfokú Excel ismeret)
- Kiemelkedő telefonos kommunikációs- és kapcsolatteremtő készség
- A személyes célok, a szakmai motivációk megtalálása a munkavégzés közben
- Akaraterő, tettvágy, rátermettség, kitartás, kudarc- és stressztűrés
- Nagy munkabírási, terhelhetőség és lojalitás, megbízhatóság, precizitás, pontosság
- Nyitottság az új dolgokra

Munkaidő: munkanapokon 8:00–16:30

Munkavégzés helye: 2351 Alsónémedi, GLS Európa u. 2.

Jelentkezés: fényképes önéletrajzzal és motivációs levéllel a job@glh-hungary.com e-mail címen.
(Tárgy: Sales Service Supervisor)

Sikeres vállalat belülről, ahogy a munkatársak látják

- A vállalat évről évre növekszik, így sok az új beruházás és a fejlesztés, változatos a munka, szeretem a kihívásokat,
- A vállalat folyamatos továbbképzéseket biztosít, legyen az szakmai terület vagy nyelvoktatás,
- Én céges busszal járok a Boráros térről, ami megkönnyíti a munkába járást,
- Az osztályok közötti átjárás lehetséges, így több területet is ki lehet próbálni,
- A GLS stabil hátteret biztosít, emellett a légkör nagyon barátságos és családias.